

CURSO

Gestión Estratégica de Ventas



PERFORMANCE
Centro de capacitación
de competencias
profesionales



Somos

**Centro de certificación de
competencias laborales
autorizado por el MTPE**

Aliados estratégicos



C A M B I A N D O M I
I M A G E N

Objetivo del curso

Involúcrate en un planeamiento comercial efectivo con buenas técnicas de negociación y la capacidad de hacer un cierre.



Temario

- Desarrollo de estrategias de ventas
- Ventas tangibles e intangibles
- Potenciar el perfil comercial del vendedor
- Competencias de un vendedor exitoso
- Técnicas de prospección de clientes
- Negociación y manejo de objeciones
- Técnicas de cierre de ventas



Duración

**8 sesiones
online/presencial**



Perfil del alumno

- **Con o sin experiencia en ventas**
- **Capacidad de escuchar**
- **Habilidad para expresarse**
- **Capacidad de aprendizaje**
- **Capacidad de solución de problemas**
- **Responsabilidad y organización**
- **Autoestima**
- **Trabajo en equipo**
- **Liderazgo**



Capacitadora Alessandra Pomarino

- CONSULTORA EN IMAGEN PÚBLICA PERUANA, CAPACITADA INTERNACIONALMENTE EN MÉXICO
- CON 16 AÑOS DE EXPERIENCIA PROFESIONAL
- LICENCIADA EN ADMINISTRACIÓN EN LA UDEP
- MAGISTER EN INGENIERÍA EN IMAGEN PÚBLICA



Inversión

150 soles por

persona

***si tiene 1 año de experiencia en ventas puede certificar sus competencias laborales con un adicional, validado por el Ministerio de trabajo, consulte precio de certificación**



Síguenos

@cccperformance

Facebook, Tik tok, LinkedIn y Youtube

www.cccperformance.org



PERFORMANCE
Centro de capacitación
de competencias
profesionales



Tik Tok

